



Asociación Española
de Consultores
de Empresa

FORMACIÓN

TALLER | TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN CON IGNASI VIDAL.

Potencia tus habilidades para cerrar acuerdos y resolver conflictos en el ámbito fiscal y laboral. Aprende estrategias de negociación ganadora que te permitirán alcanzar resultados óptimos para tus clientes y tu despacho. ¡Inscríbete y marca la diferencia en tus negociaciones!

Desarrollo de habilidades de negociación para cerrar acuerdos y resolver conflictos. Estrategias de negociación ganadora.

IGNASI VIDAL | Consultor en estrategias empresariales para despachos profesionales, firmas legales y empresas de servicios.

PONENTE: Ignasi Vidal

DIRIGIDO A:

DURACIÓN: 1 hora

HORARIOS: - Horario Peninsular

17/11/2025 de 10:00 a 11:00 horas